

Account Manager (w/m/d) in Leer

Die TELCAT MULTICOM GmbH zählt mit mehr als 300 Mitarbeitern an über 20 Standorten bundesweit zu den größten Systemhäusern Deutschlands. Als Tochtergesellschaft der Salzgitter AG verbindet TELCAT die Flexibilität eines Mittelständlers mit der wirtschaftlichen und finanziellen Stärke eines Großkonzerns. Werden Sie mit uns zum Architekten und bieten unseren Kunden innovative Lösungen und Dienstleistungen aus dem gesamten Spektrum der Informationstechnik. Zur Verstärkung unseres Teams in der Region Nordwest suchen wir für den Standort Leer zum nächstmöglichen Zeitpunkt einen Account Manager (w/m/d) in Vollzeit (39 h/Woche).

Location: Leer | Niedersachsen

Your Tasks

- Im Rahmen Ihrer Tätigkeit sind Sie für den Vertrieb und die Beratung von technisch anspruchsvollen Lösungen aus dem Bereich der Informationstechnik verantwortlich.
- Sie betreiben gezielte Neukundenakquise und identifizieren Verkaufspotenzial bei bestehenden Kunden.
- Bearbeitung von Kundenanfragen sowie die Erstellung von Angebots,- & Auftragsdokumenten.
- Sie übernehmen die Kommunikation zwischen Distributoren/Herstellern zur individuellen Angebotserstellung.
- Die selbstständige Umsetzung von Vertriebsstrategien im B2B Umfeld gehört ebenfalls zu Ihren Aufgaben.
- Sie übernehmen die selbstständige Bearbeitung von Ausschreibungen.
- Sie haben Spaß und Freude am Auf- und Ausbau bestehender Kundenbeziehungen
- Weiterhin führen Sie eigenständige Verhandlungen bis zum Abschluss.

Your Qualifications

- Sie haben eine erfolgreich abgeschlossene kaufmännische Berufsausbildung oder einen Abschluss eines vergleichbaren Studiums.
- Sie bringen Berufserfahrung in der Beratung und im Vertrieb von IT-Lösungen und Architekturen, idealerweise in den Gebieten Netzwerk, Wireless LAN und/oder UCC, mit.
- Zudem haben Sie eine hohe Vertriebskompetenz und Kundenorientierung.
- Unbedingter Wille zum Vertriebserfolg kombiniert mit einer selbstständigen und strukturierten Arbeitsweise.
- Ein souveränes Auftreten, rhetorische Gewandtheit und sichere Umgangsformen sind für Sie selbstverständlich.
- Als Teamplayer begeistern Sie Kunden und Kollegen gleichermaßen.
- Mit Hilfe Ihres sicheren Auftretens sind Sie in der Lage auch komplexe Sachverhalte kundengerecht zu formulieren.

Benefits

- Wir bieten Ihnen neben einer unbefristeten Festanstellung, eine leistungsgerechte Bezahlung inkl. eines 13. Monatsgehalts, hohe Sozialleistungen (u.a. betriebliche Altersvorsorge, Betriebskrankenkasse, Berufsunfähigkeitsversicherung) und eine Kultur, in der Sie sich persönlich einbringen und weiterentwickeln können.
- Durch unsere flexiblen Arbeitszeiten sind Sie in der Lage Ihr berufliches und privates Leben noch besser koordinieren zu können.
- Darüber hinaus bieten wir Ihnen 30 Tage Urlaub zur Erholung vom herausfordernden Arbeitsalltag.
- Moderne Arbeitsmittel sind eine Selbstverständlichkeit für uns. Um Ihnen einen optimalen Einstieg zu gewährleisten stehen Ihnen ab dem 1. Arbeitstag Smartphone, Notebook und Dienstwagen zur Verfügung.

Konnten wir Sie mit dieser Stellenbeschreibung neugierig machen? Wenn ja, dann bewerben Sie sich am besten gleich bei uns. Wir freuen uns auf Ihre Unterlagen. Lernen Sie uns noch näher kennen. Für Fragen zur Stellenausschreibung steht Ihnen die Personalabteilung unter karriere@telcat.de zur Verfügung. Wenn wir Ihr Interesse geweckt haben, bewerben Sie sich bitte mit Ihren vollständigen und aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen unter der Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung über unser Online-Bewerberportal.
Bitte beachten Sie, dass wir ausschließlich Bewerbungen über das Online-Bewerbungsportal berücksichtigen.

Contact:

TELCAT MULTICOM GmbH

Personalreferentin

Kathrin Rüstig

Phone: +49 5341 21-7163

Weitere Stellenangebote des Salzgitter-Konzerns: www.salzgitter-ag.com/personal

Job-ID 4324

