Junior Verkäufer (m/w/d) in einem Stahlservice-Center

Die Salzgitter Mannesmann Stahlservice GmbH ist ein traditionsreiches und sehr erfolgreiches Stahlserviceunternehmen. Sie ist eine von über 200 Tochter- und Beteiligungsgesellschaften des Salzgitter Konzerns. Mit einer Verarbeitungskapazität von bis zu 600.000 t pro Jahr und einem Umsatz im mittleren dreistelligen Millionenbereich gehört sie zu den größeren Playern im deutschen Markt der Stahlanarbeitung. Mehr als 250 Mitarbeiter sind an drei Standorten für die Salzgitter Mannesmann Stahlservice GmbH tätig. Zu den Kunden gehören Unternehmen der Automobil- und Automobilzuliefererbranche, des Maschinen- und Anlagenbaus sowie Unternehmen aus Industrie und Handel.

Einsatzort: Schwerte | Nordrhein-Westfalen

Ihre Aufgaben

- Ein echter Einstieg: Sie lernen den Industrievertrieb von Grund auf kennen und übernehmen Schritt für Schritt einen eigenen Kundenstamm.
- Direkter Kundenkontakt: Sie bearbeiten Anfragen, entwickeln passende Angebote und begleiten diese bis zur Verhandlung.
- Raum für Ideen: Gemeinsam mit dem Team gewinnen Sie neue Kunden, entdecken neue Anwendungen und entwickeln bestehende Kundenbeziehungen weiter.
- Verantwortung mit Rückhalt: Sie kalkulieren Angebote, berücksichtigen Material-, Bearbeitungs- und Logistikkosten und wirken an der Absatz-, Umsatz- und Margenplanung mit.
- Teamarbeit statt Einzelkampf: Sie arbeiten eng mit Einkauf, Produktionsplanung, Produktion, Logistik und Qualitätssicherung zusammen.
- Der Blick fürs Ganze: Sie prüfen Kundenanforderungen, begleiten Aufträge bis zur Auslieferung und halten Kunden- und Auftragsdaten in unseren CRM- und ERP-Systemen aktuell.

Ihr Profil

- Sie haben eine kaufmännische oder technische Ausbildung, ein Studium mit wirtschaftlichem oder technischem Schwerpunkt oder eine vergleichbare Qualifikation abgeschlossen.
- Sie haben Lust auf Vertrieb, arbeiten gerne mit Kunden und möchten Verantwortung übernehmen. Erste Vertriebserfahrung – idealerweise im industriellen Umfeld – ist willkommen.
- Sie kommunizieren klar und verbindlich, bringen eigene Ideen ein und haben Freude am Verhandeln.
- Sie sprechen sicher Deutsch und gut Englisch und arbeiten routiniert mit Microsoft Office. SAP-Kenntnisse sind ein Plus, aber kein Muss.
- Sie denken analytisch und unternehmerisch, möchten Neues lernen und bringen Grundkenntnisse in der Informationssicherheit mit.

Unser Angebot

- vielseitige und interessante Aufgaben in einem innovativen Umfeld
- angenehmes Arbeitsklima in einem engagierten Team
- sicherer Arbeitsplatz im Umfeld eines modernen Konzerns
- strukturierte Einarbeitung und Begleitung
- Weiterentwicklung zum eigenverantwortlichen Vertriebsmitarbeiter (m/w/d)
- Möglichkeit zum mobilen Arbeiten
- attraktive Bezahlung (Haustarifvertrag)
- Bonus- und Jahressonderzahlung
- 30 Tage Urlaub
- Sozialleistungen (u.a. Berufsunfähigkeits- und Unfallversicherung, Entgeltumwandlung)
- Regelmäßige Fort- und Weiterbildungen
- Förderung der Mitgestaltung und Optimierung von Arbeitsmethoden, aktive Beteiligung am betrieblichen Vorschlagswesen möglich
- Gesundheitsfördernde Maßnahmen: u.a. attraktives Sport- und Gesundheitsprogramm von "Hansefit", Teilnahme an Sportveranstaltungen, betriebliche Gesundheitsvorsorge
- Rabattportale für Mitarbeitende der Salzgitter AG
- Kostenlose Parkplätze
- E-Ladesäulen

Bewerber (m/w/d) mit Behinderung bei gleicher Qualifikation werden bevorzugt behandelt.

Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung.

Contact:

Salzgitter Mannesmann Stahlservice GmbH
Personal / Unternehmensorganisation
Nina Freund
Phone: +49 2304 944-109
Weitere Stellenangebote des Salzgitter-Konzerns: www.salzgitter-ag.com/personal

Job-ID 6049