

Senior Account Manager ITK (w/m/d) in Magdeburg

Die TELCAT MULTICOM GmbH zählt mit mehr als 250 Mitarbeitern an 20 Standorten bundesweit zu den größten ITK-Systemhäusern Deutschlands. Als Tochtergesellschaft der Salzgitter AG verbindet TELCAT die Flexibilität eines Mittelständlers mit der wirtschaftlichen und finanziellen Stärke eines Großkonzerns. Die TELCAT MULTICOM GmbH hat sich in den Bereichen der Informations-, Kommunikations- und Sicherheitstechnik spezialisiert. Zur Verstärkung unseres Teams suchen wir zum nächstmöglichen Termin einen Senior Account Manager ITK (w/m/d) in Vollzeit (39 Std./Woche) am Standort Magdeburg.

Einsatzort: Magdeburg | Sachsen-Anhalt

Ihre Aufgaben

- Positionierung unseres Produkt- und Leistungsportfolios im Bereich IT und passive Netzwerke bei unseren Kunden
- Beratung von Kunden zu Produkten wie Kabelsystemen, Switch-/Router-Infrastruktur, Rack-Lösungen, Medienverteilsystemen, Patchfelder, Kabelkanäle, Backboards, IP-Taktik etc.
- Etablierung langfristiger und erfolgreicher Geschäftsbeziehungen sowie die Pflege dieser durch intensive, persönliche und qualitative Kundenbetreuung
- gezielte Neukundenakquise als auch Identifizierung von Verkaufspotenzial bei bestehenden Kunden (Up- und Cross-Selling)
- Ausarbeiten und Erstellen von Angeboten sowie Verhandeln von Rahmen- und Projektverträgen mit unseren Kunden
- Umsetzung von Vertriebsstrategien im B2B Umfeld
- Bearbeitung von Ausschreibungen

Ihr Profil

- abgeschlossene kaufmännische oder technische Ausbildung zum Beispiel als Industriekaufmann/-frau, IT-Systemkaufmann/-frau oder Elektroniker (m/w/d) oder auch ein abgeschlossenes Studium im technischen bzw. kaufmännischen Bereich
- Erfahrung im eigenständigen Projektmanagement notwendig
- mehrjährige Vertriebserfahrung im IT-Umfeld - idealerweise im Bereich Netzwerkinfrastruktur (passive Komponenten, Kabelmanagement, Racks, Anschlusstechnik)
- souveränes Auftreten, rhetorische Gewandtheit und sichere Umgangsformen
- ausgeprägte Kundenorientierung sowie selbständige und ergebnisorientierte Arbeitsweise
- sehr gute Deutschkenntnisse in Wort und Schrift

Unser Angebot

- Wir bieten Ihnen neben einer unbefristeten Festanstellung, eine leistungsgerechte Bezahlung inkl. eines 13. Monatsgehalts, hohe Sozialleistungen (u.a. betriebliche Altersvorsorge, Betriebskrankenkasse, Berufsunfähigkeitsversicherung, Fahrrad-Leasing, Familienservice) und eine Kultur, in der Sie sich persönlich einbringen und weiterentwickeln können.
- Bei uns erwartet Sie ein attraktives Vergütungspaket, welches sich aus einem soliden Fixum und einer ungedeckelten Provision zusammensetzt – Sie partizipieren direkt mit ca. 10 % an Ihrem generierten Jahresumsatz.
- Durch unsere flexiblen Arbeitszeiten und Mobile Work sind Sie in der Lage Ihr berufliches und privates Leben noch besser koordinieren zu können. Faire Vergütung Ihrer Zeit: Überstunden werden bei uns mittels moderner Zeiterfassung genau dokumentiert und unkompliziert durch Freizeitausgleich oder Auszahlung abgegolten.
- Darüber hinaus bieten wir Ihnen 30 Tage Urlaub zur Erholung.
- Moderne Arbeitsmittel sind eine Selbstverständlichkeit für uns. Um Ihnen einen optimalen Einstieg zu gewährleisten, stehen Ihnen ab dem 1. Arbeitstag Smartphone, Notebook sowie ein Dienstwagen (auch zur privaten Nutzung) zur Verfügung.

Haben wir Ihr Interesse geweckt?

Wenn ja, dann bewerben Sie sich bitte mit Ihren vollständigen und aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen unter der Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung über unser Online-Bewerberportal. Wir freuen uns auf Ihre Unterlagen. Bitte beachten Sie, dass wir ausschließlich Bewerbungen über das Online-Bewerbungsportal berücksichtigen können.

Sollten Sie vorab Fragen haben, melden Sie sich gerne unter angegebener Telefonnummer oder unter der Mailadresse karriere@telcat.de.

Contact:

TELCAT MULTICOM GmbH

Personalreferentin

Henrike Reinhardt

Phone: 05341 21-3187

Weitere Stellenangebote des Salzgitter-Konzerns: www.salgitter-ag.com/personal

Job-ID 5610

